

ખેડૂતની ઇનોવેશન કિકસ્ટાર્ટસ ઓર્ગેનિક ડ્રેગન ફૂટ રિવોલ્યુશન વોટર-કચ્છમાં સ્કાર્સગોપી કારેલીયા દ્વારાઠાકરને

સરળ છતાં નવીન પદ્ધતિઓ હરેશબે વર્ષમાં રોકાણ ખર્ચ સુધારવામાં મદદ કરે છે. હવે તે તેના સ્વદેશી જાતનાં ડ્રેગન ફળોમાંથી લાખની કમાણી કરી રહ્યો છે.

અમર્યાદિત સફેદ રણ, એકર અને એકર શુષ્ક જમીન, નીચાણવાળા ક્ષેત્ર જ્યાં તાપમાન 500 touch સેલ્સિયસ અને છૂટાછવાયા ચોમાસાને સ્પર્શે છે - આ ખૂબ સરસ રીતે ગુજરાતના કચ્છ જિલ્લાને સરખાવે છે. પરંતુ, ખારા બેકવોટર્સ અને બિનતરફેણકારી વનસ્પતિ પરિસ્થિતિઓના આ ખૂબ જ ક્ષેત્રમાં, 150 એકરમાં ફેલાયેલું એક ફૂણું ફાર્મ આવેલું છે. ડ્રેગન ફળો, કેરી, દાડમ અને સેંકડો શાકભાજી જેવા ફળોના બગીચાથી ખીલે તે કચ્છના લેન્ડસ્કેપની એકવિધતાને તોડી નાખે છે.

ખેતરની માલિકી ત્રીજી પે઼ીના ખેડૂત હરેશ ઠાકરની છે, જેણે શાળા છોડ્યા બાદ ખેતી શરૂ કરી હતી, અને તે આશાપુરા એગ્રો ફળોના નામથી વનસ્પતિ વેચે છે, આ એક વ્યવસાય છે જે તેણે તેમના સ્વર્ગસ્થ ભાઈ જેઠાલાલ સાથે શરૂ કરી હતી.

“તે વ્યવસાયિક જનીનોનું મિશ્રણ હતું અને બીજને ફળમાં ખીલતા જોઈને આનંદ મેળવ્યો જેણે ખેતી પ્રત્યેની મારા રસને પ્રગટાવ્યો. હું જ્યારે લગભગ 14 વર્ષની ઉંમરે જ્યારે મારા પિતાને પાણી આપવાની જેમ મૂળ પ્રવૃત્તિઓમાં મદદ કરવાનું શરૂ કરતો, અને દરરોજ, હું શાળાની સમાપ્તિની રાહ જોતો હતો જેથી હું મારા પ્રિય ઝાડની પ્રગતિ તપાસીને ક્ષેત્રોમાં પ્રવેશ કરી શકું. ફળો અને શાકભાજીને ઉતારવાનો આનંદ એ કંઈક હતું જે હું જીવન માટે કરવા માંગતો હતો. સ્કૂલના શિક્ષણ પછી, હું મારા પિતા સાથે જોડાયો અને પોતાને વચન આપ્યું કે એક દિવસ હું ગુજરાતના સુકા વિસ્તારોમાં ખેતીનું સામ્રાજ્ય બનાવીશ, ”હરેશે ધ બેટર ઈન્ડિયાને કહ્યું.

તેના ખેતરના ધીરે ધીરે વિસ્તરણની સાક્ષી સાથે, તેમણે પાણીની અછતની અવિશ્વસનીય સમસ્યાને પણ ધ્યાનમાં લીધી. આબોહવાની સ્થિતિમાં ફેરફાર કરી શકાશે નહીં તે સમજીને હરેશે તકનીકી અને નવીનતાઓને સમાવિષ્ટ કરવા પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કર્યું જેમાં મર્યાદિત પાણીની જરૂર પડશે.

જ્યારે તેણે શરૂઆત કરી ત્યારે અન્ય સ્પર્ધકો સાથે સંબંધ બાંધવાનું મુશ્કેલ ન હતું, તે કહે છે. “જ્યારે તમે તમારા 20 માં હો ત્યારે તમે ઉત્સાહ, energyર્જા અને ઇચ્છાશક્તિથી ભરપુર છો. હું હંમેશાં અન્ય ખેડૂતો સાથે જ knowledgeાનની આપલે કરવાની રાહ જોતો હતો. વળી, મેં સરકારની તમામ ખેતી યોજનાઓથી મારી જાતને જાગૃત રાખી હતી. તેથી, સામાજિક પહેલાના દિવસોમાં, હું મારી પોતાની માર્કેટિંગ કુશળતા પર ખૂબ આધાર રાખતો હતો. ”

પ્રતિનિધિત્વ છબી

53 53 વર્ષીય માર્કેટિંગ વ્યૂહરચનાઓએ તેને ખેતીની તકનીકોથી રજૂ કરી હતી જે હવે તેના ખેતરમાં મળી શકે છે. “કોણે કલ્પના કરી હશે કે કેરીઓ, જે ઉષ્ણકટિબંધીય ફળ છે અને દરરોજ 100 લિટર પાણીની જરૂરિયાત છે, તે પાણીના અભાવે કચ્છમાં ખીલે છે? અથવા તે ડ્રેગન ફળ હંડું તાપમાન અને સોજો ઉષ્ણતામાં ટકી શકે છે? પણ મેં તે કર્યું!” તેમણે ઉલ્લેખ.

કેવી રીતે? હરેશનો ઉલ્લેખ છે, “હું વિયેટનામ સ્થિત ખેતીની તકનીકનો ઉપયોગ કેરી માટે ડ્રેગન ફળ અને ઉચ્ચ ગીચતાવાળા ફળના ઝાડ ઉગાડવા માટે કરું છું.

૨૦૧૨ માં, હરેશ એવા એક એવા ખેડૂત હતા જેણે ભારતીય પ્રતિનિધિ મંડળના ભાગ રૂપે વિયેટનામની યાત્રા કરી હતી, અને તે બહારના ભાગમાં ગુલાબી રંગના અને વિચિત્ર દેખાતા ડ્રેગન ફળ, અથવા હાયલોસેરિયસ અનડેટસથી આકર્ષાય હતી, અને સફેદ ત્વચાને કાળા દાણાથી મરી હતી. અંદર.

“ડ્રેગન ફળ એક ઉષ્ણકટિબંધીય છોડ છે જે કેલરી સામગ્રીનું પ્રમાણ ઓછું છે અને તેમાં એન્ટીઑક્સિડન્ટો શામેલ છે. તેને વધવા માટે વધારે પાણીની જરૂર હોતી નથી અને શુષ્ક વિસ્તારોમાં તે ખીલી ઉઠે છે. મોહના પરિણામે પ્રયોગો થયા અને આજે આપણે 50 એકરમાં ડ્રેગન ફળો ઉગાડીશું, ”હરેશ શેર કરે છે.

હરેશે એકર દીઠ ૫૦ ધુવો રોપ્યા છે અને દરેક ધુવ વર્ષે એક વર્ષમાં ચાર જેટલા ડ્રેગન ફૂટ છોડ આપે છે, “પ્રથમ વર્ષે તે ધુવ દીઠ ૫૦ કિલો જેટલું ફળ આપે છે અને પાંચમા વર્ષે તે ૨૦ કિલો જેટલું વધી શકે છે.”

હરેશે અજાણ્યા ફળને 'કમલમ' (કમળ માટે સંસ્કૃત શબ્દ) નામનો દેશી નામ પણ આપ્યો છે જે તેને કિલો દીઠ ૧૦૦ રૂપિયા આપે છે, “ડ્રેગન ફળનો આકાર કમળ જેવો જ છે, તેથી નામ કમલમ,” તે કહે છે.

તેમણે ડ્રેગન ફળો ઉગાડવા માટે ચાર લાખનું રોકાણ કર્યું હતું અને બે વર્ષમાં તેની કિંમત વસૂલ થઈ, “જો તમે પૂરતું રોકાણ નહીં કરો તો તમારી અમલ નિષ્ફળ થઈ શકે છે. આજે, હું દર ચક્ર દીઠ ૬-૧૦ લાખ રૂપિયાની વચ્ચે પણ કમાઉં છું.

તેની અસાધારણ સફળતા જોઈને જિલ્લા અને ભારતભરના ૧૫૦ થી વધુ ખેડૂતોએ તકનીકો શીખવા અને પોતાની ખેતી શરૂ કરવા હરેશના ખેતરની મુલાકાત લીધી છે.

આવા જ એક ખેડૂત વિનય પ્રજાપ છે જે ચાર વર્ષ પહેલાં કૃષિશાસ્ત્રીની નોકરી માટે ઉત્તર પ્રદેશથી ભુજ ગયા હતા. જો કે, જ્યારે તે યોગ્ય બન્યું નહીં, ત્યારે તેણે ડ્રેગન ફૂટ ફાર્મિંગમાં ફેરવ્યું.

“મેં હરેશના ફાર્મમાં તાલીમ લીધા પછી ચાર એકર જમીન ખરીદી હતી. ખેતીને વધુ સરળ અને વધુ કાર્બનિક બનાવવા માટે તેણે વિયેટનામ પદ્ધતિમાં પોતાનો વિવિધ પ્રકારો ઉમેર્યો છે. મેં તેની નકલ કરી કે મારા ખેતરમાં અને એક એકરમાં મને આશરે ,૦૦૦૦,૦૦૦ રૂપિયા મળે છે, 'તે બેટર ઈન્ડિયાને કહે છે.

કેરી માટે ઉચ્ચ ગીચતા વૃક્ષારોપણની

જ્યારે કેરીનું હવે થોડા દાયકાઓમાં માટે તેમના ખેતરો એક ભાગ રહ્યો છે, હરેશ ઉચ્ચ ઘનતા રોપણ (HDP) પહેલા વર્ષ માત્ર એક દંપતિ અમલમાં મૂકી.

એચડીપી હેઠળ, એકમ ક્ષેત્રે છોડની વસ્તી વધારવાનું, વહેલું વળતર મેળવવા માટે સગર્ભાવસ્થાના સમયગાળાને ઘટાડવાનો અને ત્યાં ઉપજ વધારવાનો લક્ષ્ય છે. આ પદ્ધતિ કેરી જેવા વૃક્ષો માટે ફાયદાકારક છે કે જેમાં વિશાળ જગ્યાઓ પર કબજો જથ્થો છે.

“અમે ૧૦ × ૧૦ મીટરના અંતરે કેરી રોપીએ છીએ, ૮ ફૂટ સુધી વધવા દો અને પછી તેને કાપણી ચાલુ રાખીશું. ઝાડને ટૂંકી heightંચાઈએ રાખવામાં આવ્યાં હોવાથી, તે પ્રકાશને વધુ સારી રીતે અટકાવવાની મંજૂરી આપે છે જે ઉચ્ચ પ્રકાશસંલેષણ તરફ દોરી જાય છે. આનાથી એકર દીઠ trees૦ વૃક્ષોથી વધીને ૧૦૦ ની વૃદ્ધિ થઈ છે.

અમને એકર દીઠ ત્રણ લાખ સુધીની આવક થાય છે, "ભાઈઓ વચ્ચે 200 એકરની વહેંચાયેલ જમીન પર કેસરની જાત ઉગાડનારા હરેશ કહે છે.

બાગની ઉત્પાદકતા પાણીના વપરાશના વિપરિત પ્રમાણમાં છે, "કાપણી પછી સિંચાઈ નિર્ણાયક છે અને તે માટે, આપણે ટપક સિંચાઈનો ઉપયોગ કરીએ છીએ જે અસરકારક પાણીના સંચાલનને સુનિશ્ચિત કરે છે. તે પાણીનો વપરાશ લગભગ 40-50 ટકા ઘટાડી શકે છે. "

કેરી અને ડ્રેગન ફળો સજીવ ઉગાડવામાં આવે છે કેમ કે હરેશે ઝાડને આવશ્યક પોષક તત્ત્વો પહોંચાડવા અને જીવાતને મારી નાખવા માટે જીવમૃતમ, લીમડો, જંતુનાશક ઉપયોગ કરે છે.

બાકીના શાકભાજી અને ફળો માટે હરેશ સતત આંતર પાક અને મલ્ટિલેયર ફાર્મિંગ જેવી વિવિધ ખેતીની તકનીકોનો પ્રયોગ કરે છે.

હાલમાં, તે ફેન અને પેડ ટેકનોલોજી દ્વારા -ફ-સીઝન સ્ટ્રોબેરી અને બ્રોકોલી ઉગાડી રહ્યો છે. આબોહવાને અંકુશમાં લેવા અને છોડને અનુકૂળ બનાવવા માટે ગ્રીનહાઉસના એક છેડે એકઝોસ્ટ યાહકો અને બીજા છેડે એસી કુલર હોય છે.

તેણે તાજેતરમાં જ તેના ખેતરમાં એક સ્વચાલિત ટપક સિંચાઈ સિસ્ટમ પણ સ્થાપિત કરી છે જે તેના દ્વારા દરેક પ્લાન્ટના પાણીના સ્તરને તેના ફોનથી મોનીટર કરી શકે છે: "આખા ખેતરને આવરી લીધા પછી સિસ્ટમ બે કલાકમાં આપમેળે બંધ થઈ જાય છે."

રિલાયન્સ ફેશ અને બિગ બજાર જેવા મોટા ખેલાડીઓ સહિત હરેશ ભારતભરમાં તેની વનસ્પતિની સપ્લાય કરે છે. તે ફળો દુબઈ અને યુનાઈટેડ કિંગડમમાં પણ નિકાસ કરે છે.

જ્યારે પૂછવામાં આવ્યું કે ઘાતાંકીય વૃદ્ધિ અને profંચા નફા પાછળનું રહસ્ય શું છે, ત્યારે હરેશ કહે છે, "હું બજારની માંગ પ્રમાણે ફળો અને શાકભાજી ઉગાઉં છું. દાખલા તરીકે, ઉનાળા દરમિયાન લીંબુની વધુ માંગ હોય છે, જ્યારે જુલાઈથી Augustગસ્ટની વચ્ચે ઉપવાસની મોસમમાં કેળાની વધુ માંગ હોય છે. બજારની જરૂરિયાત સમજો અને તમારા ખેતીના વ્યવસાયને વિકસિત થવા દો. "

ડ્રેગન ફળવિયેતનામીસ પદ્ધતિ

ઉગાડવાનીહરેશ મૂળિયાંને રચવા માટે લગભગ ચાર મહિના સુધી ઉગાડતી બેગમાં ડ્રેગન ફળનું રોપણી ઉગાડે છે.

- ત્યારબાદ રોપાને 8 × 6 ફૂટના સિમેન્ટ ધુવની આસપાસ રોપવામાં આવે છે જે એક ફૂટ deepંડા જમીનમાં વેટલી રીતે મૂકવામાં આવે છે. તે સિમેન્ટની વીંટીથી બંધ છે.
- ધુવો લગભગ 20 × 20 ફૂટના અંતરે મૂકવામાં આવે છે જેથી તે પૂરતો સૂર્યપ્રકાશ મેળવી શકે
- ડ્રેગન ફળ એક ચડતા છોડ છે જે ધુવને વધવા માટે વાપરે છે.
- તે દરમિયાન, છોડને પોષણ આપવા માટે ધુવની અંદરની માટી, વર્મી ખાતર અને ગોબર ભરો.
- તે છોડને પાણી આપવા માટે માઇક્રો સિંચાઈ તકનીકોનો ઉપયોગ કરે છે, આનાથી પાણીનો વપરાશ 40 ટકાનો ઘટાડો થયો છે.

આશાપુરાગ્રિકલ્ચરફાર્મ.કોમ પર હરેશના સંપર્કમાં રહેવું

