एमबीए ग्रैड 7.5 एकड़ बंजर भूमि उपजाऊ बन जाता है;हल्दी की बढ़ती फसल, गेहूं

गुजरात के देवा पुरा गांव मेंएमबीए स्नातक चिंतन शाह जैविक खेती कर रहे हैं। अपने उद्यम, राधे कृष्णा फार्म्स के माध्यम से, उन्होंने 2019 में 1 टन हल्दी उगाई और इसे चार शहरों - सूरत, वडोदरा, आनंद और मुंबई

By HIMANSHU NITNAWAREबेच दिया

में, 2015 में, चिंतन शाह ने जैविक खेती के लिए 10 एकड़ जमीन खरीदी। गुजरात में देवा पुरा गाँव। एकमात्र समस्या यह थी कि भूमि बंजर थी, और चिंतन को कृषि का कोई अनुभव नहीं था। हालांकि, 2020 तक, न केवल चिंतन ने भूमि को उपजाऊ बना दिया था, बल्कि अब वह बड़ी मात्रा में अदरक, हल्दी और गेहूं भी उगाता है - जो कि राज्य के पारंपरिक तंबाकू बेल्ट में सभी अपरंपरागत फसलें हैं।

2011 में मुंबई से एमबीए की डिग्री पूरी करने के बाद, 33 वर्षीय अपने परिवार के कपड़ा व्यवसाय से जुड़े। हालांकि, इस उद्यम ने उन्हें बहुत लंबे समय तक रुचि नहीं दी, और चिंतन ने खेती का प्रयास करने का फैसला किया।

“कपड़ा व्यवसाय उम्मीद के मुताबिक नहीं पनपा, इसलिए मैंने बाजार में इसकी बढ़ती मांग को देखते हुए जैविक खेती के साथ प्रयोग करने का फैसला किया। मेरे छोटे भाई, पार्थ, नीदरलैंड से कृषि का पीछा कर रहे हैं, और उन्होंने मुझे बताया कि वह मुझे इस क्षेत्र के अन्य किसानों के साथ जुड़ने में मदद करेंगे, ”चिंतन कहते हैं। पार्थ की मदद से, उन्होंने जैविक किसानों से फोन पर बात की, और कभी-कभी उनसे मिलने जाते, या सोशल मीडिया समूहों से जुड़कर अधिक से अधिक जानकारी को अवशोषित कर सकते थे।

उन्होंने तकनीकी विशेषज्ञता और विधि की बेहतर समझ हासिल करने के लिए जैविक खेती समूहों में शामिल हो गए। हालांकि, उन्हें प्राप्त होने वाली सभी सहायता के बावजूद, चिंतन ने अपनी भूमि को कृषि के लिए उपयुक्त बनाने के प्रयास आसान नहीं थे। उन्होंने कहा, 'मैंने एक साल में 7.5 एकड़ जमीन ले ली, जो मुझे उम्मीद से ज्यादा लंबी थी। वहाँ 20-फुट ऊँची पहाड़ियाँ थीं और भूमि के बराबर गहरे गड्ढे थे। इसके अलावा, इस प्रक्रिया में, जो कुछ भी खेती के लिए मिट्टी की उपजाऊ परत से शेष था, उसे भी दफन कर दिया गया था, ”वे कहते हैं।

एक कठिन यात्रा, चिंतन का कहना है कि उन्होंने मिट्टी की उर्वरता बढ़ाने के लिए गाय के गोबर, जैविक खाद, जीवामृत और खाद का भरपूर उपयोग किया। उन्होंने केले, सब्जियां, बाजरा और हल्दी उगाने से शुरुआत की, लेकिन थोड़ी सफलता के साथ।

उन्होंने कहा, " इस क्षेत्र में तंबाकू, सब्जियां, चावल और बाजरा कृषि पर हावी हैं, " कुछ किसानों ने कहा कि केले बढ़ेंगे, लेकिन मैं अपने प्रयासों में सफल रहा, और औसतन 25 किलो तक पहुंच गया। बाजरा और सब्जियों का उत्पादन मेरी उम्मीदों पर खरा नहीं उतरा, लेकिन कुछ बढ़ने से मुझे आत्मविश्वास मिला। ”

हल्दी के साथ प्रयोग करने और सफलतापूर्वक बढ़ने के दो साल बाद, चिंतन ने अदरक और गेहूं का उत्पादन करने का फैसला किया। लेकिन इस प्रक्रिया में लंबा समय लगा, क्योंकि उसके साथ-साथ उसके खेत पर काम करने वाले मजदूरों को भी जैविक खेती का कोई पेशेवर अनुभव नहीं था। यदि क्षेत्र में काम करने वाले जैविक तरीकों का उपयोग करके नई फसलें उगाएंगे तो मजदूरों को संदेह होगा। “मिट्टी में बहुत अधिक कार्बनिक पदार्थों का उपयोग करने से खरपतवार उगने में सक्षम होते हैं। जैविक खेती में जड़ी-बूटियों और रसायनों का उपयोग करने की अनुमति नहीं है। इसलिए हमने खाद बनाने के लिए चार महीने काम किया, जिससे खरपतवार 60% कम हो गए, ”वे कहते हैं।

वह कहते हैं, “मैंने कई गलतियाँ कीं, जिससे मुझे कई बार आर्थिक परेशानी हुई, लेकिन मैंने इस प्रक्रिया को सीखा। 2019 तक, मैं 1 टन हल्दी, 300 किलो अदरक और 2.5 टन गेहूं का उत्पादन कर सकता हूं। ”

अपनी उपज का विपणन करने के लिए, चिंतन ने संभावित ग्राहकों को हल्दी और अदरक के नि: शुल्क नमूने वितरित किए। “जैविक खेती में एक प्रमाण पत्र के बिना, उन्हें समझाना मुश्किल था। इसे दूर करने के लिए, मैंने करीबी दोस्तों और रिश्तेदारों को भेजने के लिए नमूने के रूप में छोटे ज़िपलॉक पाउच बनाए। मैंने उनसे अनुरोध किया कि अगर उन्हें यह पसंद है तो वह उत्पाद खरीद लें। अब, वे मुझे नए ग्राहक प्राप्त कर रहे हैं, "वह द बेटर इंडिया को बताता है।

अदरक और हल्दी पाउडर ब्रांड नाम राधे कृष्णा फार्म द्वारा बेचा जाता
है ग्राहकों में वृद्धि के साथ, चिंतन ने हल्दी को बढ़ावा देने के लिए अपना ब्रांड, 'राधे कृष्णा फार्म' बनाया है। किसान का कहना है कि पिछले दो वर्षों में उसने अपनी उपज आनंद, वडोदरा, सूरत और मुंबई जैसे शहरों में बेची है। “ज्यादातर कृषि उपज बेची गई थी। ग्राहक छोटी मात्रा में खरीदारी करना पसंद करते हैं, जैसा कि थोक में खरीदने के पारंपरिक मानस के खिलाफ है। कुछ नए ग्राहक भी केवल उत्पाद का नमूना लेना चाहते हैं, और इसलिए हर समय कुछ स्टॉक उपलब्ध होना चाहिए।

उद्यम उसे प्रति वर्ष 7 लाख रुपये कमाता है, लेकिन चिंतन कहता है कि अधिक मुनाफा कमाने से पहले उसे बहुत अधिक काम करना होगा।

“मैं एक जैविक किसान के रूप में प्रमाणित होने की प्रक्रिया में हूँ,” वह कहते हैं, “मिट्टी की उर्वरता में भी सुधार करना है, और शेष भूमि को समतल करने की आवश्यकता है। मैं 3.5 टन की औसत के मुकाबले 1 टन हल्दी का उत्पादन करता हूं। मुझे लाभ कमाने के लिए उत्पादन के इस स्तर को प्राप्त करने की आवश्यकता है। अभी के लिए, मैं केवल खर्चों को कवर करने और एक अच्छी आजीविका अर्जित करने में सक्षम हूं। लेकिन मैं उद्यम को अधिक लाभदायक बनाने से बहुत दूर हूं। "

चिंतन कहते हैं कि वह अपने गेहूं के मूल्य को जोड़ने और इसे बेहतर कीमत पर बेचने के बारे में सोच रहे हैं। “मैंने कीटों को नियंत्रित करने और जैव विविधता को बढ़ावा देने के लिए खेत की परिधि के आसपास औषधीय पौधे लगाए हैं। मुझे उम्मीद है कि पक्षी मेरे खेत की रक्षा के लिए कीटों और कीड़ों को खिलाते हैं, और आने वाले वर्षों में, औषधीय पौधे मुझे अतिरिक्त आय दिलाते हैं।

वह कहते हैं कि क्षेत्र के लगभग पांच किसानों ने उनसे प्रेरणा ली है और हल्दी उगाना शुरू किया है। "मैं उन्हें इस बारे में सलाह देता हूं कि इसके बारे में कैसे जाना जाए, उसी तरह मैंने अन्य जैविक किसानों से सीखा। लेकिन मैं उनसे खरीदना नहीं चाहता और मेरे नाम से उपज का विपणन करता हूं। मैं चाहता हूं कि वे स्वतंत्र हों और अपने ब्रांड बनाएं। "

चिन्तन कहते हैं, "किसान के लिए अपनी उपज बढ़ाना और बाज़ार में स्थापित खिलाड़ियों के साथ प्रतिस्पर्धा करना मुश्किल है।" लेकिन किसानों को यह सीखने की ज़रूरत है कि इसे कैसे करना है।